

Wil je graag werken in je eigen streek? Met de nodige vrijheid om je commercieel talent te ontplooien? Bij deze organisatie krijg je alle kansen om een toffe carrière op te bouwen! Met een mooi salaris + auto van de zaak inclusief tankkaart.

Je brengt topproducten aan de man, en wordt daarin ondersteund door een enthousiast team. Je kan rekenen op bijscholingen, technische back-up adviseurs en de zekerheid van een stabiel familiebedrijf, waarvan de roots teruggaan tot 1958!

Hun buitendienst van accountmanagers / vertegenwoordigers is van diverse pluimage: zowel lassers en technisch gepassioneerden met commerciële ambities, als mensen met commerciële ervaring die zich bij ons bekwamen in de laswereld.

Voel jij het kriebelen om het rayon Limburg onder je hoede te nemen? Laat nu van je horen!

De organisatie heeft momenteel een interessante vacature voor een ambitieuze accountmanager voor de regio Limburg.

Zo ziet je dag eruit

- je onderhoudt klantenrelaties en prospecteert bij bedrijven die diverse laswerken uitvoeren: constructies, herstellingen, technisch onderhoud
- je herkent technische behoeften en ziet opportuniteiten
- je adviseert bedrijven over de meest geschikte producten voor hun lasactiviteiten
- je maakt offertes en volgt deze ook zelfstandig op



De organisatie staat garant voor duurzame verbindingen, zowel met metaal als met hun medewerkers.

Je krijgt bij de organisatie

- een mooi salaris
- vakantiegeld
- auto van de zaak met tankkaart
- laptop
- tablet
- smartphone met abonnement
- een gedegen opleiding over ons gamma met extra verkoop argumenten
- verkoopondersteuning door interne experts
- goed geoliede technische dienst
- ondersteuning sales manager bij belangrijke prospecties en accounts
- groeikansen door o.a. commerciële bijscholing
- doorgroeimogelijkheden, denk aan Key Account Manager, Sales Coach
- onboardingstraject: persoonlijke ondersteuning in je start en groei als accountmanager, waarbij je steeds sterker en vaardiger wordt
- werkgelegenheid in een familiebedrijf met aandacht voor elk individu



Zo zal je slagen

- je bent gefocust op voortdurende commerciële groei
- je houdt van uitdagingen en je hebt een winnaarsmentaliteit
- je bent klantgericht en kan beslissing nemers op verschillende niveaus overtuigen
- je bent capabel te leren werken met CRM-systemen
- je kan autonoom werken

Je commercieel inzicht, je interesse in techniek en je talent om beslissingnemers op verschillende niveaus te overtuigen, zullen ervoor zorgen dat je een belangrijke bijdrage levert aan de groei van de organisatie.